

Érdekképviselő munkahelyen és magánéletben

SELLYE



MAGYARORSZÁG MEGÚJUL



A projektek az Európai Unió
támogatásával valósulnak meg.

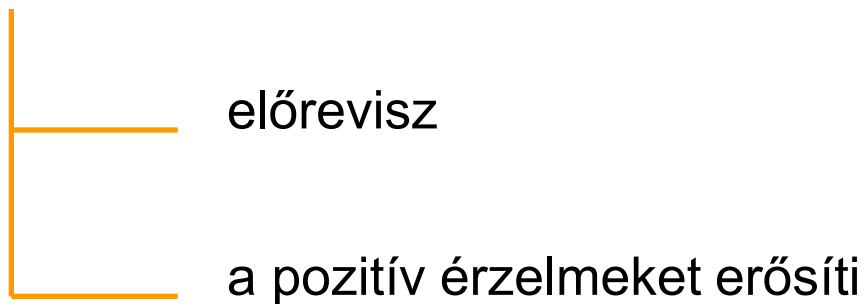
Az érdekképviselés lényege

Érdekeink képviselése során vitatkozunk. A vita során érveket használunk, összefoglaló néven az érveléstechnikát, mely azt vizsgálja hogy:

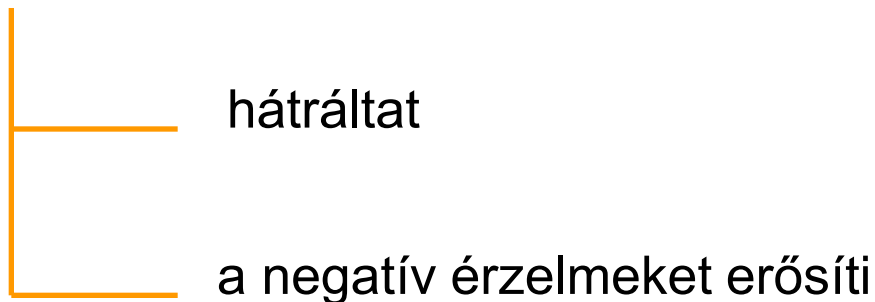
- A beszélgető partnerek milyen álláspontot képviselnek?
- Az álláspontok védelmére milyen indoklást/érveket és nyelvi eszközöket használnak?

A vita egyfajta csoportosítása

Konstruktív



Destruktív



Konstruktív reakció a veszekedés elkerülése érdekében

- Férj: Meg kellene beszélnünk a kiadásokat. Szerintem kicsit kevesebbet kellene költened a bevásárlás folyamán! Ha a kiadásokat nem csökkentjük, a végén a számlabefizetések kerülnek veszélybe! Beszéljük meg, hogy mennyit költhetünk egy hónapban!
- Feleség: Dehogyan beszéljük meg! Úgy is tudom, hogy csak az én úgynevezett pazarló, költekező életmódomat akarod ostromolni! Én ebből viszont nem kérek! Mi történt? Összevesztél valakivel?
- Példa a megoldásra:

Még ha igaz is, hogy gyakran veszekszünk, én nem szeretnék, jó lenne ezt elkerülni. Ha nem beszéljük meg a kiadásokat, akkor veszélybe kerül a gyerek továbbtanulása is, és gondolom, ezt te sem szeretnéd.

A konstruktív váltás általános folyamata



1. „A” álláspontja
2. Érvelés



3. „A” érvelésének elfogadása / kritikája
4. Feltételezés / sértegetés

5. „B” feltételezésének elfogadása / kritikája
6. Érvelés

Hibák a vita során

- személyeskedés, sértegetés
- azonosíthatatlan érvelés
- kibújás az érvelés alól
- helytelen feltételezés
- hátráltató érzelmi aktivitás
- következetlenség
- elfogultság (téma, vagy személy iránt)
- homályos kifejezések

**Milyen hibákat szokott
elkövetni?**

